

Financieel rapport

PORTHUS HALFJAARRESULTATEN 2007

STERKE PRESTATIES VOOR DE PERIODE VAN ZES MAANDEN AFGESLOTEN OP 31 DECEMBER 2006

PORTHUS GOED OP WEG OM DOELSTELLINGEN VOOR HET VOLLEDIGE BOEKJAAR TE REALISEREN

Lier, België – 12 februari 2007 – Porthus (Alternext: ALPTH), een toonaangevende leverancier van OnDemand IT Solutions, maakte vandaag zijn resultaten bekend over de eerste zes maanden eindigend op 31 december 2006.

Porthus boekte een totale geconsolideerde omzet van € 8.503K, wat overeenstemt met een stijging van 28 %¹. De netto-opbrengsten² bedroegen € 6.501K tegenover € 4.735K in 1H06. De EBITA³ steeg tot € 173K tegenover € -295K tijdens dezelfde periode het jaar voordien.

Voor het volledige boekjaar mikt Porthus op een netto-opbrengstgroei van 33 %, wat in de lijn ligt van de ramingen die in oktober 2006 werden meegedeeld bij de IPO van Porthus. Dankzij de sterke prestaties tijdens de eerste zes maanden en de veelbelovende vooruitzichten voor de tweede jaarhelft, is Porthus goed op weg om zijn doelstellingen over het volledige boekjaar te realiseren en de ambitieuze groeistrategie van het bedrijf te implementeren.

Hoogtepunten tijdens het eerste halfjaar en vooruitzichten boekjaar 2007:

- **37 % organische groei van netto-opbrengst**
- **EBITA wordt positief van € -295K tot € 173K**
- **Recurrente opbrengsten 48 % van totale netto-opbrengst**
- **33 % netto-opbrengst groei voor boekjaar 2007**

Porthus zette zijn sterke groei door met een 37 % hogere netto-opbrengst. Ondanks een traditioneel zwakkere jaarhelft ten gevolge van het seizoensgebonden effect in de Professional Services, slaagde Porthus erin om voor zijn kernactiviteiten stevige groeicijfers voor te leggen. De Managed Services droegen € 2.975K bij tot de opbrengsten, tegenover € 2.174K in de vorige eerste jaarhelft. Ook de activiteiten op het vlak van de software leverden een flinke bijdrage met een stijging van 23 % ten opzichte van 1H06. De opbrengsten uit de Professional Services stegen van € 2.128K tot € 3.115K.

€ '000	1H07 - IFRS afgesloten op 31/12/06	1H06 - IFRS afgesloten op 31/12/05	Variantie
Opbrengst	8.503	6.648	27,9 %
Netto-opbrengst	6.501	4.735	37,3 %
Managed Services	2.975	2.174	36,8 %
Professional Services	3.115	2.128	46,4 %
Software	304	247	23,1 %
Doorverkoop en andere (na aftrek van kosten)	107	186	-42,5 %

¹ Alle vergelijkingen in dit rapport werden gemaakt ten opzichte van de halfjaarresultaten van het boekjaar van Porthus dat op 31 december 2005 werd afgesloten.

² Netto-opbrengst omvat de opbrengst uit doorverkoop, na aftrek van kosten.

³ EBITA: winst vóór rente en belastingen en afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klantenportefeuille van verbonden ondernemingen.

Financieel rapport

PORTHUS HALFJAARRESULTATEN 2007

Porthus streeft naar het afsluiten van lange-termijn contracten met klanten en biedt zijn diensten aan op basis van een tarief per gebruiker, per maand en per transactie. Deze elementen vormen een stevige fundering voor een business model gebaseerd op recurrente opbrengsten. Tijdens de eerste helft van het boekjaar 2007 vertegenwoordigden de recurrente opbrengsten 48 % van de netto-opbrengsten. Recurrente opbrengsten bevatten Managed Services opbrengsten en de bijdrage uit onderhoud van softwarelicenties.

€ '000	1H07 - IFRS afgesloten op 31/12/06	1H06 - IFRS afgesloten op 31/12/05
Netto-opbrengst	6.501	4.735
Netto-kostprijs van de verkopen ⁴	4.335	3.487
Brutowinst	2.166	1.248
Algemene & administratieve kosten ⁵	1.090	755
Verkoopkosten	646	618
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	257	170
EBITA	173	-295
EBITDA	481	-19

De brutowinst werd aanzienlijk verbeterd door de verhoogde bijdrage van Managed Services en de verbeterde schaalbaarheid van de Porthus.net-oplossing.

De versterking van de O&O-inspanningen en de investeringen leidde tot hogere uitgaven voor onderzoek en ontwikkeling. Rekening houdend met de strategie van Porthus om te blijven investeren in innoverende technologieën en oplossingen zal deze ontwikkeling van hogere investeringen in onderzoek en ontwikkeling worden aangehouden. De stijging van de algemene en administratieve kosten kan worden toegeschreven aan kosten en investeringen met betrekking tot vereisten in verband met de notering en de organische groei van de onderneming, zoals de start van operaties in Nederland.

Porthus realiseerde een EBITA van € 173K tegenover € -295K in dezelfde periode van het vorige boekjaar. De EBITDA steeg tot € 481K tegenover € -19K in 1H06.

Human Resources

Op 31 december 2006 bood Porthus werk aan 115 voltijdse equivalenten (met inbegrip van tijdelijk personeel) tegenover 83 FTE's op 31/12/05. 33 % van deze werknemers werkt buiten België, in Slovaakse en in Nederland.

Commerciële hoogtepunten van het eerste halfjaar

- Porthus sluit een geslaagde IPO op Alternext af en haalt daarbij 7,5 miljoen € op.
- Porthus tekent met iNDi een contract ter waarde van meerdere miljoenen €.
- Desk Solutions, een dochtervennootschap waarin Porthus meerderheidsaandeelhouder is, neemt Dolmino over; de Small Business Solutions afdeling van Dolmen.
- Porthus richtte in Nederland een filiaal op.

⁴ De kostprijs van de verkoop zoals gepubliceerd in de tussentijdse financiële resultaten, verminderd met de kostprijs van de omzet van de doorverkoopactiviteiten.

⁵ Met uitsluiting van de afschrijving op het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klantenportefeuille van verbonden ondernemingen. (€ 51,0K)

Financieel rapport

PORTHUS HALFJAARRESULTATEN 2007

Groeistrategie

Porthus zal zich blijven concentreren op belangrijke sectoren, zoals retail, telecommunicatie, nutsvoorzieningen, logistiek en media. Er zal wel meer aandacht worden besteed aan het stijgende aantal opportuniteiten ten gevolge van de Europese wetgeving in de logistieke sector. Investerings in onderzoek en ontwikkeling en initiatieven op het vlak van de commerciële groei in dit domein zijn dan ook in hoge mate prioritair. Deze investeringen zullen onder meer bestemd zijn voor de Europese introductie van de oplossing Porthus.net for Logistics en voor mogelijke overnames waarmee Porthus zijn klantenbestand wil versterken en zijn kennis en knowhow in de sector wil uitbreiden. Alle activiteiten op het vlak van productontwikkeling, verkoop en marketing zullen dan ook in overeenstemming hiermee worden georganiseerd en gestructureerd.

Vooruitzichten

Voor het volledige boekjaar 2007 (dat op 30 juni 2007 wordt afgesloten) mikt Porthus op een groei van de netto-opbrengst met 33 %, wat in de lijn ligt van de ramingen die in oktober 2006 bij de IPO van Porthus werden meegedeeld.

Na een transactie die leidde tot een verlaging tot minder dan 50 % van de participatie van Porthus in Desk Solutions, zal Porthus Desk Solutions vanaf februari 2007 deconsolideren. Deze deconsolidatie zal slechts een marginaal effect hebben op de geconsolideerde financiële resultaten van Porthus.

De resultaten van het tweede halfjaar van Porthus zijn traditiegetrouw veel sterker dan de resultaten die tijdens het eerste halfjaar worden geboekt, aangezien de resultaten van Professional Services niet door het seizoensgebonden effect worden beïnvloed.

“Onze resultaten voor de eerste zes maanden geven aan dat de vraag naar onze Porthus.net industriële oplossingen blijft groeien”, verklaarde Luc Burgelman, de Chief Executive Officer van Porthus. “We bevinden ons in een sterke positie om de implementatie van onze groeistrategie nog te versnellen en zijn goed op weg om onze doelstellingen voor het volledige boekjaar te realiseren.”

IFRS tussentijdse financiële resultaten vindt u op de Investor Relations sectie van www.porthus.com

Bijgevoegd:

Geconsolideerde resultatenrekening, balans en kasstroomtabel van Porthus over het eerste halfjaar van 2007

Verslag van de commissaris na een beperkt nazicht

Wij hebben een beperkt nazicht van de geconsolideerde tussentijdse staat van de naamloze vennootschap Porthus per 31 december 2006, met een balanstotaal van kEUR 17.439 en een winst over de periode van kEUR 105, uitgevoerd. Onze opdracht werd uitgevoerd in het kader van de halfjaarlijkse informatieverstrekking.

Bijgevolg bestond dit voornamelijk in de ontleding, de vergelijking en de bespreking van de financiële informatie. Het nazicht werd uitgevoerd in overeenstemming met de controle-aanbeveling van het Instituut der Bedrijfsrevisoren in verband met het beperkt nazicht. Het is dan ook minder diepgaand dan een volkomen auditcontrole van de jaarrekening. Bij dit nazicht zijn geen gegevens aan het licht gekomen die aanleiding zouden geven tot belangrijke aanpassingen aan de tussentijdse geconsolideerde staat.

Zaventem, 5 februari 2007

BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA (B023)

Commissaris

Vertegenwoordigd door

Koen De Brabander

Lieven Van Brussel

Financieel rapport

PORTHUS HALFJAARRESULTATEN 2007

Speciale Opmerking

Dit persbericht bevat toekomstgerichte verklaringen, die risico's en onzekerheden inhouden. Hoewel de onderneming meent dat haar verwachtingen die in deze toekomstgerichte verklaringen worden weergegeven, op redelijke veronderstellingen zijn gebaseerd, kan er geen waarborg worden gegeven dat die toekomstverwachtingen zullen worden vervuld. Iedere toekomstgerichte verklaring van deze aard moet worden beschouwd rekening houdend met de mogelijkheid dat de feitelijke gebeurtenissen of resultaten aanzienlijk kunnen verschillen van deze voorspellingen ten gevolge van onder meer politieke, economische of wettelijke veranderingen op de markten waar Porthus actief is, ontwikkelingen op het vlak van de concurrentie of risico's die inherent zijn aan het bedrijfsplan van de onderneming.

Over Porthus

Porthus ([Alternext](#): ALPTH) is een toonaangevende leverancier van OnDemand IT-oplossingen, waarmee organisaties complexe bedrijfsprocessen over de bedrijfsgrenzen heen kunnen beheren. Porthus biedt haar klanten met behulp van innoverende technologieën en oplossingen de kans om op een betrouwbare, rendabele en beveiligde manier in wisselwerking te staan en zaken te doen met meerdere commerciële partners. Porthus ontwikkelt, host en beheert softwaretoepassingen op een centraal platform: Porthus.net. Het gebruik van deze toepassingen wordt 'OnDemand' aan de klanten aangeboden. Hierbij heeft de klant 24 uur per dag en 7 dagen per week via het internet toegang tot de diensten. Hij betaalt een vergoeding per transactie of een maandelijks bedrag per gebruiker. Porthus biedt Professional Services, Managed Services en software-oplossingen in heel specifieke markten waar het bedrijf intussen een grote kennis en ervaring heeft verworven. Porthus levert haar B2B OnDemand-oplossingen intussen al aan meer dan 500 ondernemingen in heel Europa en daarbuiten. Meer informatie en recent nieuws vindt u op www.porthus.com.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met

Ina Suffeleers
Corporate Communications Manager
Tel.: +32 (0)3 800 06 30
GSM: +32 (0)495 59 02 32
E-mail: ina.suffeleers@porthus.com