

Financieel rapport

PORTHUS FINANCIËLE JAARRESULTATEN 2007 PORTHUS BOEKT STERKE RESULTATEN EN NETTOWINST

Lier, België – 17 september 2007 – 7:00 AM CET – Porthus (Alternext: ALPTH), een toonaangevende leverancier van OnDemand IT Solutions, maakte vandaag zijn resultaten bekend voor het boekjaar afgesloten op 30 juni 2007.

In het boekjaar 2007 behaalde Porthus totale geconsolideerde opbrengsten van € 19.504K tegenover € 15.918K in 2006¹. De netto-opbrengsten² bedroegen € 15.899K en vertegenwoordigen een stijging van 48,5%. De brutowinst steeg met 45% en liep op tot € 5.732K. De EBITA³ steeg tot € 858K tegenover € 349K het jaar voordien. De EBITDA voor het volledige jaar bedroeg € 1.913K, een stijging met 103%, tegenover het boekjaar 2006 toen de EBITDA € 944K bedroeg.

De nettowinst van Porthus voor het boekjaar 2007 bedroeg € 838K tegenover € 216K in 2006.

Hoogtepunten tijdens het boekjaar 2007:

- **48,5% organische groei van netto-opbrengst**
- **recurrente opbrengsten stijgen met 39,6%**
- **EBITA stijgt van € 349K naar € 858K**
- **nettowinst stijgt van € 216K naar € 838K**

Operationele resultaten

Porthus bleef voor zijn kernactiviteiten sterke groeicijfers voorleggen. De Managed Services zorgden voor een toename van de netto-opbrengst met 39%. Naast de verdere groei van de opbrengsten die Porthus genereert uit bestaande klanten, waren nieuwe klanten goed voor 50% van de groei in Managed Services in 2007.

Opsplitsing van de opbrengsten per servicelijn:

€ '000	BJ07 - IFRS afgesloten op 30/06/07	BJ06 - IFRS afgesloten op 30/06/06	Variantie
Opbrengst	19.504	15.918	22,5%
Netto-opbrengst	15.899	10.707	48,5%
Managed Services	6.624	4.764	39,0%
Professional Services	8.467	4.883	73,4%
Software	678	834	-18,7%
Doorverkoop en andere (na aftrek van kosten)	130	226	-42,5%

De opbrengsten uit Professional Services stegen met 73,4% en bedroegen € 8.467K. 25% van de opbrengsten uit Professional Services in 2007 vertegenwoordigen echter de diensten geleverd voor het iNDi-project. Dit groeipercentage moet daarom als uitzonderlijk beschouwd worden. De opbrengsten uit Professional Services in alle andere activiteiten lagen 20% hoger tegenover 2006, wat als een normaal groeipercentage voor de Professional Services-activiteiten kan worden gezien.

¹ Alle vergelijkingen in dit rapport werden gemaakt ten opzichte van de jaarresultaten van Porthus voor het boekjaar afgesloten op 30 juni 2006.

² Netto-opbrengst omvat de opbrengst uit doorverkoop, na aftrek van kosten.

³ EBITA: winst vóór rente en belastingen en afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klantenportefeuille van verbonden ondernemingen.

Financieel rapport

De opbrengsten uit software werden hoofdzakelijk beïnvloed door een vertraagde invoering van de eCustoms-oplossingen van de EU-lidstaten. eCustoms-projectimplementaties zijn sterk afhankelijk van de beschikbaarheid van de elektronische systemen van de lokale douaneautoriteiten. Porthus is goed geplaatst om aan de verwachte toenemende vraag te voldoen en voordeel te halen uit deze opportuniteit in de markt.

Recurrente opbrengsten, bestaande uit Managed Services-opbrengsten en de bijdrage uit onderhoud van softwarelicenties, vormen een stevige fundering voor de onderneming en geven een sterke indicatie van toekomstige opbrengsten. Porthus ontwikkelt met zijn Managed Services een belangrijke basis van recurrente inkomsten. In het boekjaar 2007 stegen de recurrente opbrengsten met 39,6%, van € 4.988K naar € 6.962K in 2007.

€ '000	BJ07 - IFRS afgesloten op 30/06/07	BJ06 - IFRS afgesloten op 30/06/06	Variantie
Netto-opbrengst	15.899	10.707	48,5%
Netto-kostprijs van de verkopen ⁴	10.167	6.753	50,5%
Brutowinst	5.732	3.954	44,9%
Algemene & administratieve kosten ⁵	2.326	1.986	17,1%
Verkoopkosten	1.647	1.289	27,7%
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	901	330	173,0%
EBITA	858	349	145,8%
EBITDA	1.913	944	102,6%

De brutowinst steeg met 45% en werd aanzienlijk verbeterd door de verhoogde bijdrage van Managed Services en de verbeterde schaalbaarheid van de Porthus.net-oplossing. De brutowinstmarge daalde enigszins, van 36,9% naar 36,1%, wat hoofdzakelijk te wijten is aan de lagere inkomsten uit software.

De stijging van de algemene en administratieve kosten kan vooral worden toegeschreven aan kosten met betrekking tot de notering en de organische groei van de onderneming. Ondanks de duurzame groei slaagde Porthus erin de bedrijfskosten te beheersen; de gecombineerde algemene, administratieve en verkoopkosten evolueerden van 30,6% van de netto-opbrengst in 2006 naar 25,0% in 2007.

De uitgaven voor onderzoek en ontwikkeling namen aanzienlijk toe ten gevolge van de verhoogde inspanningen voor de Porthus.net Customs-oplossing en Porthus.net Trading Hub. Rekening houdend met de strategie van Porthus om te blijven investeren in innoverende technologieën en oplossingen zullen deze uitgaven blijven evolueren.

Porthus realiseerde een EBITA van € 858K tegenover € 349K in het vorige boekjaar. De EBITDA verdubbelde van € 944K tot € 1.913K.

Kaspositie

De totale beschikbare kasmiddelen van Porthus bedroegen op 30 juni 2007 € 5.467K.

⁴ De kostprijs van de verkoop zoals gepubliceerd in de financiële resultaten, verminderd met de kostprijs van de omzet van de doorverkoopactiviteiten.

⁵ Met uitsluiting van de afschrijving op het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klantenportefeuille van verbonden ondernemingen.

Financieel rapport

Human Resources

Op 30 juni 2007 bood Porthus werk aan 135 voltijdse equivalenten (met inbegrip van tijdelijk personeel) tegenover 101 VTE's vorig jaar. Dit vertegenwoordigt een toename van de personeelsbezetting van 34%. Opsplitsing personeelsbestand per groep:

VTE	BJ 2007 afgesloten op 30/06/07	BJ 2006 afgesloten op 30/06/06
Professional Services	72,4	46,5
Managed Services	42,9	38,9
Management	6,0	7,0
Algemene & administratieve diensten	9,0	5,0
Sales & Marketing	5,0	4,0
TOTAAL	135,3 *	101,4

* Voor 2007 omvat het aantal VTE een gemiddeld aantal van 13,2 VTE aan tijdelijk personeel. Dit externe personeel wordt vooral op korte termijn ingeschakeld (en tijdelijk) voor projecten binnen Professional Services.

Hoogtepunten boekjaar 2007

- In oktober 2006 sloot Porthus met succes haar IPO af en haalde de onderneming € 7,5 miljoen op. De transactie resulteerde in € 6,6 miljoen extra cash die worden aangewend om de groei-initiatieven van Porthus te ondersteunen.
- In september 2006 werden de verkoopactiviteiten in Nederland opgestart. Porthus BV tekende een eerste referentiecontract met De Lage Landen (onderdeel van de Rabobank Groep) om hun B2B IT-omgeving te integreren met de backofficesystemen van hun 1.200 klanten gevestigd in Nederland en in het buitenland en om die klanten gemakkelijke toegang en communicatie aan te bieden.
- De meerderheidsparticipatie in Desk Solutions NV werd in februari 2007 verlaagd na de overname van de SME-divisie van Dolmen Computer Applications NV in december 2006 en de daaropvolgende kapitaalsverhoging. Na de kapitaalsverhoging in Desk Solutions bedraagt de participatie van Porthus 44,4%.
- Porthus haalde verscheidene klanten binnen voor de Porthus.net Customs-oplossing voor de afhandeling van hun douaneformaliteiten. Deze klanten zijn onder meer Reynaers Aluminium (B), Puratos (B) en van den Anker (NL). Porthus.net Customs wordt als een speerpuntoplossing beschouwd voor de internationale roll-out en groei van Porthus.
- Op basis van een gedetailleerde haalbaarheidsstudie voerde Porthus een grootschalig project uit bij Randstad België. Porthus implementeerde een gecentraliseerde Citrix-oplossing die alle Randstad kantoren in België met elkaar verbindt. De architectuur is ontworpen om tot 1.300 gebruikers te bedienen.
- In de loop van het boekjaar 2007 is het aantal transacties die via het Porthus.net platform verlopen aanzienlijk toegenomen. Porthus.net beheert momenteel gemiddeld 2,4 miljoen transacties per maand, vergeleken met 2 miljoen in oktober 2006.
- Porthus startte een nieuw datacenter op in Amsterdam (Nederland). Dit nieuwe datacenter zal verbonden zijn met de datacenters van Porthus in Brussel en Namestovo (Slovakije). Het bijkomende datacenter zal een hoger dienstverleningsniveau bieden op het vlak van bedrijfscontinuïteit. Er wordt verwacht dat het nieuwe datacenter in Nederland voor eind 2007 operationeel zal zijn.

Financieel rapport

- Versie 4.5 van de Porthus.net Integration Server werd op de markt gebracht. De nieuwe release omvat onder andere uitbreidingen van de Graphical User Interface en de digitale handtekening. De Porthus.net Integration Server staat in voor de integratie en de optimalisatie van wereldwijde bedrijfsprocessen.

Groeistrategie & Vooruitzichten

De belangrijkste strategische gebieden waarop de onderneming zich zal richten voor haar verdere ontwikkeling zijn de Porthus.net Customs-oplossing voor integratie in supply chain processen en de B2B-integratiediensten in de media- en communicatiesector. Gezien het toenemende aantal opportuniteiten voor logistieke oplossingen ten gevolge van de Europese wetgeving, blijven O&O-investeringen en groei-initiatieven op dit gebied topprioriteit. Porthus zal de Porthus.net Customs-oplossing verder blijven ontwikkelen, met een applicatie die van toepassing is op meerdere EU-lidstaten. De oplossing zal over de nodige flexibiliteit beschikken om toegang te verschaffen tot informatie en geïntegreerd te worden tussen productiebedrijven, logistieke bedrijven, andere leveranciers en lokale en internationale instanties.

Om haar groeistrategie te versnellen, verwierf Porthus alle activiteiten van Seagha op het gebied van elektronische datatransmissie. Porthus verwacht de transactie tegen midden oktober 2007 te kunnen afsluiten. De verworven activiteiten van Seagha zullen vanaf de afronding van de acquisitie beginnen bijdragen tot de financiële resultaten van 2008 en zullen gefinancierd worden via de beschikbare kaspositie van Porthus. De acquisitie van Seagha brengt de strategie van Porthus om een directe stempel te drukken op de markt van de elektronische douane-oplossingen in een stroomversnelling. Het bedrijf kan zijn klantenreferenties uitbreiden en er zich op toe te leggen dit competitief voordeel op een internationaal niveau uit te spelen.

Voor het boekjaar 2008 verwacht Porthus een netto-opbrengst tussen € 19 miljoen en € 21 miljoen, tegenover € 15.899K in 2007. Het management mikt op een blijvende verhoging van de EBITDA, die volgens de verwachting zal stijgen tot ongeveer € 2.500K. De bijdrage van de Seagha-activiteiten gedurende 8 maanden zal een positieve invloed hebben op de EBITDA van Porthus in 2008.

Porthus blijft zich verder toeleggen op de schaalbaarheid van haar oplossingen en haar recurrente inkomsten, die naar verwachting een groeipercentage zullen vertonen dat vergelijkbaar is met het jaar voordien. Zoals vermeld in het verslag van 2007, moet het groeipercentage van Professional Services als uitzonderlijk beschouwd worden. Porthus verwacht in 2008 een groei van de inkomsten uit Professional Services met ongeveer 20%.

"We zijn erg blij dat we jaar na jaar sterke groeicijfers kunnen voorleggen en een EBITDA resultaat dat dubbel zo hoog was als vorig boekjaar," verklaarde Luc Burgelman, de Chief Executive Officer van Porthus. "Voor de toekomst blijven we ons concentreren op de verdere ontwikkeling van onze oplossingen en op onze internationale expansie in de Benelux, het Verenigd Koninkrijk, Frankrijk en Duitsland, de belangrijkste markten voor supply chain-oplossingen in Europa."

IFRS geconsolideerde jaarrekening en statutair jaarverslag van Porthus NV
vindt u op de Investor Relations sectie van www.porthus.com op 21 september 2007.

Bijlagen:

Geconsolideerde resultatenrekening, balans en kasstroomtabel van Porthus over het boekjaar 2007

Financieel rapport

Verslag van de commissaris

De commissaris van Porthus NV, BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA, heeft zijn controlewerkzaamheden van de in het persbericht opgenomen geconsolideerde balans en resultatenrekening per 30 juni 2007 ten gronde afgewerkt.

De commissaris bevestigt dat zijn controlewerkzaamheden geen betekenisvolle correcties hebben aan het licht gebracht die aan de in het persbericht opgenomen boekhoudkundige gegevens en commentaar met betrekking tot deze geconsolideerde balans en resultatenrekening per 30 juni 2007 van Porthus NV, zouden moeten worden doorgevoerd. De commissaris is daarenboven van oordeel dat geen belangrijke informatie met betrekking tot deze geconsolideerde balans en resultatenrekening ontbreekt in het persbericht.

BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA (B023)
Commissaris
Vertegenwoordigd door
Koen De Brabander Lieven Van Brussel

Speciale opmerking

Dit persbericht bevat toekomstgerichte verklaringen, die risico's en onzekerheden inhouden. Hoewel de onderneming meent dat haar verwachtingen die in deze toekomstgerichte verklaringen worden weergegeven, op redelijke veronderstellingen zijn gebaseerd, kan er geen waarborg worden gegeven dat die toekomstverwachtingen zullen worden vervuld. Iedere toekomstgerichte verklaring van deze aard moet worden beschouwd rekening houdend met de mogelijkheid dat de feitelijke gebeurtenissen of resultaten aanzienlijk kunnen verschillen van deze voorspellingen ten gevolge van onder meer politieke, economische of wettelijke veranderingen op de markten waar Porthus actief is, ontwikkelingen op het vlak van de concurrentie of risico's die inherent zijn aan het bedrijfsplan van de onderneming.

Over Porthus

Porthus (Alternext: ALPTH) is een toonaangevende leverancier van OnDemand IT-oplossingen, waarmee organisaties complexe bedrijfsprocessen over de bedrijfsgrenzen heen kunnen beheren. Porthus biedt haar klanten met behulp van innoverende technologieën en oplossingen de kans om op een betrouwbare, rendabele en beveiligde manier in wisselwerking te staan en zaken te doen met meerdere commerciële partners. Porthus ontwikkelt, host en beheert softwaretoepassingen op een centraal platform: Porthus.net. Het gebruik van deze toepassingen wordt 'OnDemand' aan de klanten aangeboden. Hierbij heeft de klant 24 uur per dag en 7 dagen per week via het internet toegang tot de diensten. Hij betaalt een vergoeding per transactie of een maandelijks bedrag per gebruiker. Porthus biedt Professional Services, Managed Services en software-oplossingen in heel specifieke markten waar het bedrijf intussen een grote kennis en ervaring heeft verworven. Porthus levert haar B2B OnDemand-oplossingen intussen al aan meer dan 500 ondernemingen in heel Europa en daarbuiten. Meer informatie en recente nieuwsberichten vindt u op www.porthus.com.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met

Ina Suffeleers

Corporate Communications &
Investor Relations Manager

T: +32 (0)3 800 06 30
GSM: +32 (0)495 59 02 32
E-mail: ina.suffeleers@porthus.com