

Financieel Rapport

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

PORTHUS FINANCIËLE JAARRESULTATEN 2008

PORTHUS MELDT STERK VERHOOGDE RENTABILITEIT EN AANHOUDENDE GROEI VAN DE OPBRENGSTEN

Lier, België – 22 september 2008 – 7:00 AM CET – Porthus (Alternext: ALPTH), een toonaangevende leverancier van OnDemand IT-oplossingen, maakt vandaag zijn resultaten bekend voor het boekjaar dat werd afgesloten op 30 juni 2008.

In het boekjaar 2008 behaalde Porthus totale geconsolideerde opbrengsten van € 23,8 miljoen, tegenover € 19,5 miljoen in 2007¹. De netto-opbrengst² bedroeg € 19.852K, een stijging met 25% vergeleken met het boekjaar 2007. De EBITA³ steeg van € 858K vorig jaar naar € 1.822K in 2008. De EBITDA liep op tot € 3.356K en resulteerde in een EBITDA⁴-marge van 17%.

Het nettoresultaat van Porthus voor boekjaar 2008 bedroeg € 1.248K, in vergelijking met € 838K in 2007. De winst per aandeel evolueerde positief van € 0,43 tot € 0,54, goed voor een verbetering van 25%.

Financiële hoogtepunten tijdens het boekjaar 2008

De recurrente opbrengsten stegen met 58%.
De opbrengsten uit de kernactiviteit Solutions stegen met 59%.
De brutowinstmarge steeg van 36,1% tot 40,7%.
De EBITA nam toe met 112% tot € 1,8 miljoen.
De EBITDA verhoogde met 76%.
De EBITDA-marge verdubbelde in 2 jaar.

Operationele resultaten

In 2008 behaalde Porthus totale opbrengsten van € 23.796K, met inbegrip van de verworven Seagha-activiteiten die 8,5 maanden werden geconsolideerd vanaf midden oktober. De netto-opbrengst steeg dit jaar tot € 19.852K, een groei van 25% in vergelijking met vorig jaar.

€'000	BJ08 - IFRS Afgesloten 30/06/08	BJ07 - IFRS Afgesloten 30/06/07	Afwijking
Opbrengst	23.796	19.504	22,0%
Netto-opbrengst	19.852	15.899	24,9%
Totaal Solutions	11.581	7.302	58,6%
Managed Services	10.160	6.624	53,3%
Software	1.421	678	109,6%
Totaal Professional Services	7.740	8.467	-8,6%
Doorverkoop & overige (na aftrek van kostprijs)	531	130	308,5%
Recurrente opbrengsten⁵	10.981	6.962	57,8%

1 Alle vergelijkingen werden gemaakt ten opzichte van de jaarresultaten van het boekjaar van Porthus dat op 30 juni 2007 werd afgesloten.

2 Netto-opbrengst omvat de opbrengst uit doorverkoop en andere activiteiten, na aftrek van kosten.

3 EBITA: winst vóór rente en belastingen en afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klanten- en productportefeuille erkend als gevolg van bedrijfscombinaties.

4 EBITDA: winst vóór rente, belastingen, afschrijvingen en waardeverminderingen

5 De recurrente opbrengsten bevatten Managed Services en de bijdrage uit onderhoud van softwarelicenties.

Financieel Rapport

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Porthus realiseerde een sterke groei in haar kernactiviteit Solutions die bestaat uit Software (+ 109,6%) en Managed Services (+ 53,4 %). In vergelijking met 2007 steeg de opbrengst uit Solutions van € 7.302K tot € 11.581K.

In 2008 bedroeg de opbrengst uit Professional Services € 7.740K. Dit is een daling met 8,6% in vergelijking met 2007, toen één specifiek klantenproject een belangrijke bijdrage leverde aan de opbrengst. Op deze uitzondering na steeg de opbrengst uit Professional Services met 21,8%. Dit ligt in de lijn van de verwachtingen van Porthus voor Professional Services, die beschouwd worden als een enabler voor de Solutions.

Met haar OnDemand-oplossingen bouwt Porthus met haar klanten vertrouwensrelaties op lange termijn op, wat resulteert in een belangrijke basis voor recurrente opbrengsten. In 2008 stegen de recurrente inkomsten met 58%, van € 6.962K in 2007 tot € 10.981K in 2007.

€'000	BJ08 - IFRS	BJ07 - IFRS	Afwijking
	Afgesloten 30/06/08	Afgesloten 30/06/07	
Netto-opbrengst	19.852	15.899	24,9%
Brutowinst	8.083	5.732	41,0%
Brutowinstmarge	40,7%	36,1%	
Algemene & administratieve kosten ⁶	3.026	2.326	30,1%
	15,2%	14,6%	
Verkoopkosten	1.939	1.647	17,7%
	9,8%	10,4%	
Onderzoek & ontwikkeling	1.296	901	43,8%
	6,5%	5,7%	
EBITA	1.822	858	112,4%
EBITA-marge	9,2%	5,4%	
Nettowinst	1.248	838	48,9%
Nettowinstmarge	6,3%	5,3%	
EBITDA	3.356	1.913	75,4%
EBITDA-marge	16,9%	12,0%	
Winst per aandeel (niet-verwaterd in €)	0,54	0,43	25,6%

In vergelijking met 2007 steeg de brutowinst met 41% tot € 8,083K. De brutowinstmarge nam verder toe van 36,1% tot 40,7% dankzij de hogere bijdrage van de Solutions.

De toename van de algemene en administratieve kosten van € 2.326K tot € 3.026K is toe te schrijven aan investeringen in de kantoren in Lier, Gent en het ontwikkelingscentrum in Zilina (Slowakije) en aan hogere personeelskosten ten gevolge van de groei van de onderneming. Porthus bleef de bedrijfskosten onder controle houden; de gecombineerde verkoop-, algemene en administratieve kosten bleven stabiel op 25% van de netto-opbrengst in vergelijking met vorig jaar.

De kosten voor onderzoek en ontwikkeling stegen van € 901K tot € 1.296K. Bovendien werd € 1.546K geïnvesteerd om voor Porthus.net Customs een framework te ontwikkelen die van toepassing is op meerdere EU-lidstaten, en werden bijkomende investeringen gedaan in de OnDemand B2B-oplossingen.

⁶ Exclusief de afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klanten- en productportefeuille erkend als gevolg van bedrijfscombinaties.

Financieel Rapport

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

De EBITA verbeterde aanzienlijk en was goed voor een groei van 112% van € 858K tot € 1.822K. In vergelijking met 2007 steeg de EBITDA met 75% tot € 3.356K (2007: € 1.913K) en evolueerde de EBITDA-marge van 12% tot 17%.

Liquiditeitspositie

De totale beschikbare middelen van Porthus bedroegen op 30 juni 2008 € 5.673K, een stijging met € 206K in vergelijking met 2007.

Human Resources

Op 30 juni 2008 stelde Porthus 171 voltijdse equivalenten tewerk (tijdelijk personeel inbegrepen), tegenover 135 VTE's vorig jaar. Dit is goed voor een personeelstoename van 27%.

Overzicht personeelsbestand per groep	BJ07	BJ08
	Afgesloten 30/06/07	Afgesloten 30/06/08 ⁷
Managed Services	42,9	57,7
Professional Services	62	53,3
Onderzoek & ontwikkeling	10,4	34,2
Management	6,0	7,0
Algemene & administratieve kosten	9,0	12,4
Verkoop & marketing	5,0	6,6
TOTAAL	135,3	171,2

Operationele hoogtepunten

De belangrijkste mijlpalen voor het boekjaar 2008 waren:

- Porthus rondde de overname af van de activiteiten van Seagha op het vlak van elektronische datatransmissie tegen betaling op een cash-free basis van € 3.850 miljoen.
- De Lage Landen (Rabobank Groep) selecteerde de OnDemand B2B-integratieoplossing van Porthus om alle transacties en berichten te beheren van hun centraal systeem voor debiteurenbeheer waarop meer dan 1.200 klanten zijn aangesloten.
- Porthus werd gekozen voor de invoering van een centrale database voor nummeroverdraagbaarheid in Roemenië.
- Het aandeel van Porthus noteert sinds 10 december 2007 op de continumarkt.
- Porthus lanceerde geïntegreerde end-to-end Supply Chain-oplossingen om de struikelblokken weg te nemen bij bedrijven die geconfronteerd worden met een supply chain die almaar meer door de vraag wordt aangedreven.
- Bayer, Damco, CAT Logistics, Baxter en Arcelor Logistics selecteerden de Porthus.net Customs-oplossing om hun douaneformaliteiten via PLDA af te handelen.
- Porthus werkte met Kluwer een 'preferred partnership' uit om een efficiënte douaneoplossing aan te bieden voor het verwerken van import- en exportaangiften door de goederencodetabank van Kluwer te integreren in de Porthus.net Customs-oplossing.
- Janssen Pharmaceutica koos voor de Porthus.net Customs-oplossing om al hun Belgische invoer-, uitvoer- en transitaangiften te beheren.

⁷ Voor 2008 omvat het aantal VTE's een gemiddeld aantal van 23,8 voltijdse tijdelijke personeelsleden. Dit externe personeel wordt vooral op korte termijn ingeschakeld (en tijdelijk) voor projecten binnen Professional Services en R&D.

Financieel Rapport

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Recente gebeurtenis

Op 1 juli 2008 maakte Porthus bekend dat de onderneming 100% van de aandelen van Dataficiency Software & Advies BV in Nederland heeft gekocht. Dataficiency is een belangrijke speler op de Nederlandse markt van expeditie- en douanesoftware en beschikt over een uitgebreide expertise op dit gebied. Dankzij deze acquisitie krijgt Porthus vastere voet aan de grond in de Nederlandse markt. Bovendien versterkt Porthus zijn Supply Chain Suite en meer bepaald het Porthus.net Customs-product.

Groeistrategie & vooruitzichten

Porthus zal zich toezeggen op de groei van haar OnDemand-suite van producten en oplossingen voor de B2B-markt. De aandacht van Porthus zal uitgaan naar de schaalbaarheid van haar oplossingen en naar de verhoging van de recurrente opbrengsten.

Onze internationale klanten worden geconfronteerd met een moeilijk economisch klimaat. Eén van de belangrijkste bedrijfsvoordelen die de OnDemand-oplossingen van Porthus bieden, is een aanzienlijke kostenverlaging. Dankzij de Porthus.net Customs-oplossing kunnen bedrijven bovendien de EU-richtlijnen naleven die in juli 2009 van kracht worden. Porthus is daarom van mening dat het haar groeipad kan voortzetten ondanks de ongunstige marktomstandigheden.

Voor het boekjaar 2009 mikt Porthus op een organische groei van de servicelijn Solutions met 25%, waarvoor de Professional Services een enabler zullen blijven. Porthus verwacht dat de EBITA zal stijgen tot € 2.500K.

'Het verheugt ons dat onze oplossingen een duurzaam succes kennen en dat onze marges gestegen zijn. Onze EBITDA-marge verdubbelde in 2 jaar tijd, wat een duidelijk bewijs is van de schaalbaarheid van ons bedrijfsmodel,' zegt Luc Burgelman, Chief Executive Officer van Porthus. 'Voor de toekomst biedt onze gezonde balans ons de nodige financiële middelen om ons groeipad verder te zetten en onze internationale aanwezigheid nog te versterken. Onze inspanningen blijven gericht op de Benelux als een van de belangrijkste markten voor supply chain-oplossingen in Europa.'

IFRS geconsolideerde jaarrekening en statutair jaarverslag van Porthus NV
vindt u op de Investor Relations sectie van www.porthus.com/investors.

Bijlage:

Geconsolideerde resultatenrekening, balans en kasstroomoverzicht over het boekjaar 2008.

Verslag van de Commissaris

De commissaris van Porthus NV, BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA, heeft zijn controlewerkzaamheden van de in het persbericht opgenomen geconsolideerde balans en resultatenrekening per 30 juni 2008 ten gronde afgewerkt.

De commissaris bevestigt dat zijn controlewerkzaamheden geen betekenisvolle correcties hebben aan het licht gebracht die aan de in het persbericht opgenomen boekhoudkundige gegevens en commentaar met betrekking tot deze geconsolideerde balans en resultatenrekening per 30 juni 2008 van Porthus NV, zouden moeten worden doorgevoerd. De commissaris is daarenboven van oordeel dat geen belangrijke informatie met betrekking tot deze geconsolideerde balans en resultatenrekening ontbreekt in het persbericht.

BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA (B023)

Commissaris

vertegenwoordigd door

Koen De Brabander

Lieven Van Brussel

Financieel Rapport

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Speciale opmerking

Dit persbericht bevat toekomstgerichte verklaringen, die risico's en onzekerheden inhouden. Hoewel de onderneming meent dat haar verwachtingen die in deze toekomstgerichte verklaringen worden weergegeven, op redelijke veronderstellingen zijn gebaseerd, kan er geen waarborg worden gegeven dat die toekomstverwachtingen zullen worden vervuld. Iedere toekomstgerichte verklaring van deze aard moet worden beschouwd rekening houdend met de mogelijkheid dat de feitelijke gebeurtenissen of resultaten aanzienlijk kunnen verschillen van deze voorspellingen ten gevolge van onder meer politieke, economische of wettelijke veranderingen op de markten waar Porthus actief is, ontwikkelingen op het vlak van de concurrentie of risico's die inherent zijn aan het bedrijfsplan van de onderneming.

Over Porthus

Porthus (Alternext: ALPTH) is een toonaangevende leverancier van OnDemand IT-oplossingen, waarmee organisaties complexe bedrijfsprocessen over de bedrijfsgrenzen heen kunnen beheren. Porthus biedt haar klanten met behulp van innoverende technologieën en oplossingen de kans om op een betrouwbare, rendabele en veilige manier in wisselwerking te staan en zaken te doen met meerdere commerciële partners. Porthus ontwikkelt, host en beheert softwaretoepassingen op een centraal platform: Porthus.net. Het gebruik van deze toepassingen wordt 'OnDemand' aan de klanten aangeboden. Hierbij heeft de klant 24 uur per dag en 7 dagen per week via het internet toegang tot de diensten. De klant betaalt een vergoeding per transactie of een maandelijks bedrag per gebruiker. Porthus biedt Professional Services, Managed Services en software-oplossingen aan in heel specifieke markten waarin het bedrijf intussen een grote kennis en ervaring heeft verworven. Porthus levert haar B2B OnDemand-oplossingen intussen al aan meer dan 1.000 ondernemingen in heel Europa en daarbuiten. Meer informatie en recent nieuws vindt u op www.porthus.com.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met

Ina Suffeleers
Corporate Communications & Investor Relations Manager
Gsm: +32 (0)495 59 02 32
E-mail: ina.suffeleers@porthus.com