

# Financieel verslag

## GEREGULEERDE INFORMATIE

### FINANCIËLE JAARRESULTATEN PORTHUS 2009

#### KERNACTIVITEIT VAN PORTHUS BLIJFT GROEIEN MET 20%

Lier, België – 21 september 2009 - 7:30 AM CET – Porthus (Alternext: ALPTH), een toonaangevende leverancier van Global Trade Management-oplossingen, maakte vandaag zijn resultaten bekend voor het boekjaar dat werd afgesloten op 30 juni 2009.

In 2009 behaalde Porthus een netto-opbrengst<sup>1</sup> van € 22.426K in vergelijking met € 19.852 in 2008<sup>2</sup>. De groei van Porthus is vooral het gevolg van de bijdragen van de Solutions-activiteiten die met 20,1 % toenamen, van € 11.581K vorig jaar tot € 13.913K. In het boekjaar 2009 was Global Trade Management goed voor 65 % van de netto-opbrengst.

De brutowinst steeg met 18 % tot € 9.547K. Porthus deed aanzienlijke bijkomende investeringen in onderzoek & ontwikkeling, en toch nam de EBITA<sup>3</sup> toe tot € 2.183K, vergeleken met € 1.822K vorig jaar.

Ondanks een duurzame top-line groei daalde de winst per aandeel licht omdat het nettoresultaat de gevolgen ondervond van een belastinglast van € 722K. Het nettoresultaat bedroeg € 1.122K, wat resulteerde in een winst per aandeel van € 0,46.

De balans is nog altijd gezond, en dankzij de sterke liquiditeit kon het bedrijf blijven groeien in onzekere economische tijden.

#### Operationele resultaten

In het boekjaar 2009 behaalde Porthus totale geconsolideerde inkomsten van € 23.321K. De netto-opbrengst bedroeg dit jaar € 22.426K, wat een groei betekent van 13 % in vergelijking met vorig jaar.

€'000	BJ09 - IFRS Afgesloten 30/06/09	BJ08 - IFRS Afgesloten 30/06/08	Afwijking
Opbrengst	23.321	23.796	-2,0 %
Netto-opbrengst	22.426	19.852	13,0 %
<b>Totaal Solutions</b>	<b>13.913</b>	<b>11.581</b>	<b>20,1 %</b>
Managed Services	10.379	10.160	2,2 %
Software	3.534	1.421	148,7 %
<b>Totaal Professional Services</b>	<b>8.432</b>	<b>7.740</b>	<b>8,9 %</b>
Doorverkoop & overige (na aftrek van kostprijs)	81	531	-84,7 %
<b>Recurrente opbrengsten<sup>4</sup></b>	<b>11.724</b>	<b>10.981</b>	<b>6,8 %</b>

Porthus bleef een sterke groei realiseren in zijn kernactiviteit Solutions die bestaat uit Software en Managed Services. In vergelijking met 2008 steeg de opbrengst uit Solutions van € 11.581K tot € 13.913K.

<sup>1</sup> Netto-opbrengst omvat de opbrengst uit doorverkoop, na aftrek van kosten.

<sup>2</sup> Alle vergelijkingen werden gemaakt ten opzichte van de jaarresultaten van het boekjaar van Porthus dat op 30 juni 2008 werd afgesloten.

<sup>3</sup> EBITA: winst vóór rente en belastingen en afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klanten- en productportefeuille erkend als gevolg van bedrijfscombinaties.

<sup>4</sup> De recurrente opbrengsten bevatten Managed Services en de bijdrage uit onderhoud van softwarelicenties.

## Financieel verslag

### GEREGULEERDE INFORMATIE

De verkoop van Software kende een sterke groei van 149 %.

De opbrengst uit Managed Services bleef stabiel. Het aantal transacties op het OnDemand-platform daalde aanzienlijk ten gevolge van de moeilijke economische omstandigheden. Tijdens het eerste kwartaal van 2009 verminderden de transacties met 30 %. Nieuwe verbindingen met het platform maakten echter de dalende inkomsten van actieve klanten goed. Bovendien liepen in 2009 enkele outsourcingcontracten af.

In 2009 bedroegen de inkomsten uit Professional Services € 8.432K. Dat is een stijging met 9 % in vergelijking met vorig jaar. Die groei ligt in de lijn van de verwachtingen van Porthus voor Professional Services, die beschouwd worden als een enabler voor Solutions.

In 2009 stegen de recurrente inkomsten met 7 % van € 10.981K in 2008 tot € 11.724K in 2009. Aangezien onze Managed Services-activiteit de grootste bijdrage levert aan onze recurrente opbrengsten, werd de groei van de recurrente inkomsten ook afgeremd door een lager aantal transacties op het OnDemand-platform.

€'000	BJ09 - IFRS Afgesloten 30/06/09	BJ08 - IFRS Afgesloten 30/06/08	Afwijking
Netto-opbrengst	22.426	19.852	13,0 %
<b>Brutowinst</b>	<b>9.547</b>	<b>8.083</b>	<b>18,1 %</b>
Brutowinstmarge	42,6 %	40,7 %	
Algemene & administratieve <sup>5</sup>	3.451	3.026	14,0%
	15,4 %	15,2 %	
Verkoopkosten	2.028	1.939	4,6 %
	9,0 %	9,8 %	
Onderzoek & ontwikkeling	1.885	1.296	45,5 %
	8,4 %	6,5 %	
<b>EBITA</b>	<b>2.183</b>	<b>1.822</b>	<b>19,8 %</b>
EBITA-marge	9,7 %	9,2 %	
<b>Winst voor belasting</b>	<b>1.844</b>	<b>1.393</b>	<b>32,4 %</b>
Winst voor belasting-marge	8,2 %	7,0 %	
<b>Nettowinst</b>	<b>1.122</b>	<b>1.248</b>	<b>-10,1 %</b>
Nettowinstmarge	5,0 %	6,3 %	
<b>EBITDA</b>	<b>3.411</b>	<b>3.356</b>	<b>1,6 %</b>
EBITDA-marge	15,2 %	16,9 %	
<b>Winst per aandeel (verwaterd in €)</b>	<b>0,46</b>	<b>0,52</b>	<b>-11,5 %</b>

In vergelijking met 2008 steeg de brutowinst met 18 % tot € 9.547K. De brutowinstmarge nam verder toe van 40,7 % tot 42,6 % dankzij de hogere bijdrage van Solutions.

De algemene & administratieve kosten stegen van € 3.026K tot € 3.451K. De gecombineerde verkoop-, marketing-, algemene en administratieve kosten gaan van 25,0 % in 2008 naar 24,4 % in 2009. Deze gunstige evolutie sluit aan bij de strategie van het bedrijf.

De kosten voor onderzoek en ontwikkeling stegen van € 1.296K tot € 1.885K. Relatief ten opzichte van de netto-opbrengst vertegenwoordigt dit een stijging van 6,5 % tot 8,4 %. Deze stijging is toe te schrijven aan de voortdurende investeringen in de Global Trade Management Suite. In 2009 lanceerde Porthus de nieuwe generatie van het Porthus.net Customs Framework en er werden

<sup>5</sup> Exclusief de afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klanten- en productportefeuille erkend als gevolg van bedrijfscombinaties.

## Financieel verslag

### GEREGULEERDE INFORMATIE

nieuwe modules ontwikkeld met het oog op de compliance-richtlijnen van het MASP, het Meerjaren Strategisch Plan van de EU inzake elektronische douaneafhandeling.

De EBITA verbeterde en was goed voor een groei van 20 % van € 1.822K tot € 2.183K. De EBITDA bleef stabiel en bedroeg € 3.411K in vergelijking met € 3.356K in het voorbije boekjaar.

#### Liquiditeitspositie

De totale beschikbare middelen van Porthus bedroegen op 30 juni 2009 € 4.253K. Het management richtte zich verder op de vermindering van de schuldenlast van het bedrijf. Zo werd een bedrag van € 1.542K aan uitstaande schulden terugbetaald en werden geen nieuwe externe financieringen aangegaan (behalve die voortvloeiend uit de uitoefening van warrants). De liquiditeit bleef op hetzelfde niveau, namelijk op € 3.598K in vergelijking met € 3.789K in 2008.

#### Human Resources

Op 30 juni 2009 stelde Porthus 174 voltijdse equivalenten tewerk (tijdelijk personeel inbegrepen), tegenover 171 VTE's vorig jaar.

Overzicht personeelsbestand per groep	BJ08	BJ09
	Afgesloten 30/06/08	Afgesloten 30/06/09 <sup>6</sup>
Managed Services	57,7	51,7
Professional Services	53,3	63,0
Onderzoek & Ontwikkeling	34,2	31,9
Management	7,0	7,0
Algemene & administratieve	12,4	11,9
Verkoop & marketing	6,6	8,6
<b>TOTAAL</b>	<b>171,2</b>	<b>174,1</b>

#### Operationele hoogtepunten

De belangrijkste mijlpalen voor het boekjaar 2009 waren:

- Porthus koopt 100 % van de aandelen van Dataficiency in Nederland. Dataficiency is een belangrijke speler op de Nederlandse markt van expeditie- en douanesoftware en beschikt over een uitgebreide expertise op dit gebied. Dankzij deze acquisitie krijgt Porthus vastere voet aan de grond in de Nederlandse markt. Bovendien versterkt Porthus zijn Global Trade Management Suite en meer bepaald het Porthus.net Customs-product.
- NetSourcing selecteert Porthus voor de implementatie van Microsoft Connected Services Framework. De oplossing laat NetSourcing toe om in te spelen op de sterk groeiende Software as a Service (SaaS)-trend en om het aanbod van NetSourcing aan te vullen met value-added services.
- Porthus lanceert de release van Porthus.net Customs v4.0. Deze elektronische douaneoplossing van de nieuwe generatie werd ontwikkeld als een framework om een goed gestructureerde en modulaire oplossing te ondersteunen. Porthus.net Customs biedt een oplossing voor compliance met de EU-regelgeving, die bepaalt dat douaneformaliteiten vanaf juli 2009 elektronisch moeten worden afgehandeld. Bedrijven zullen de EU-richtlijnen inzake elektronische douaneaangiften kunnen toepassen en naleven.

<sup>6</sup> Voor 2009 omvat het aantal VTE's een gemiddeld aantal van 18,9 voltijdse tijdelijke personeelsleden. Dit externe personeel wordt vooral op korte termijn ingeschakeld (en tijdelijk) voor projecten binnen Professional Services en R&D.

## Financieel verslag

### GEREGULEERDE INFORMATIE

- Porthus kondigt een corporate rebranding aan. De nieuwe merknaam zal bijdragen tot een gerichte en betere positionering van de Global Trade Management Suite van Porthus en zal aansluiten bij de positie van Porthus als een gevestigde vooraanstaande leverancier van Global Trade Management-oplossingen.

Luc Burgelman, Chief Executive Officer van Porthus, merkt op: "We hebben goed gepresteerd in een jaar waarin de IT-sector onder druk stond en de economische situatie wereldwijd zeer moeilijk was. Door te focussen op onze Solutions die een hogere marge genereren en door onze kostenbasis te verlagen, hebben we de werkelijke sterkte van ons bedrijf laten zien. We slaagden erin om onze inkomsten te vermeerderen, de investeringen in ons productaanbod op te drijven en rendabel te blijven. Dat alles bevestigt onze strategie om ons marktaandeel nog uit te breiden en onze positie als leverancier van Global Trade Management-oplossingen nog te versterken."

#### Vooruitzichten

In het boekjaar 2010 zal Porthus zijn aanbod voor de Global Trade Management-markt blijven versterken door te investeren in onderzoek & ontwikkeling. De roadmap voor Solutions zal verder worden uitgevoerd om onze klanten te helpen omgaan met de complexiteit van de huidige wereldwijde supply chains.

Onze gezonde balans en onze sterke liquiditeit behouden is onze belangrijkste opdracht voor 2010. Dat zal ons bedrijf helpen om toch te groeien in het huidige onstabiele economische klimaat. We zullen onze groeistrategieën blijven volgen door gebruik te maken van onze ervaring en kennis om nieuwe oplossingen voor onze klanten te ontwikkelen, onze kernactiviteit Solutions te versterken en onze aanwezigheid in bestaande en nieuwe markten te vergroten.

Door de huidige economische onzekerheid is het zicht op toekomstige resultaten beperkt en kunnen we geen gedetailleerde kwantitatieve verwachtingen geven. In dit moeilijke economische klimaat hebben bedrijven de neiging om nieuwe IT-investeringen uit te stellen, en het aantal transacties op het OnDemand-platform staan nog steeds onder druk. Porthus beschouwt de markt van de elektronische douaneoplossingen nog altijd als een van de belangrijkste groeimarkten. Het is echter moeilijk te voorspellen wanneer bedrijven oplossingen zullen aankopen om te beantwoorden aan de Europese richtlijnen op dit gebied. In het boekjaar 2010, streeft het bedrijf er naar om resultaten en een rentabiliteit te bereiken die in lijn zullen zijn met die van 2009.

IFRS geconsolideerde jaarrekening vindt u in het gedeelte Investor Relations van <http://www.porthus.com>

#### Bijlage:

Geconsolideerde resultatenrekening, balans en kasstroomoverzicht over het boekjaar 2009.

#### Verslag van de Commissaris

De commissaris van Porthus NV, BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA, heeft zijn controlewerkzaamheden van de in het persbericht opgenomen geconsolideerde balans en resultatenrekening per 30 juni 2009 ten gronde afgewerkt.

De commissaris bevestigt dat zijn controlewerkzaamheden geen betekenisvolle correcties hebben aan het licht gebracht die aan de in het persbericht opgenomen boekhoudkundige gegevens en commentaar met betrekking tot deze geconsolideerde balans en resultatenrekening per 30 juni 2009 van Porthus NV, zouden moeten worden doorgevoerd. De commissaris is daarenboven van oordeel dat geen belangrijke informatie met betrekking tot deze geconsolideerde balans en resultatenrekening ontbreekt in het persbericht.

# Financieel verslag

## GEREGULEERDE INFORMATIE

BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA (B023)  
Commissaris  
vertegenwoordigd door  
Koen De Brabander                      Lieven Van Brussel

### Speciale opmerking

Dit persbericht bevat toekomstgerichte verklaringen die risico's en onzekerheden inhouden. Hoewel het bedrijf van mening is dat zijn verwachtingen die in deze toekomstgerichte verklaringen worden weergegeven, op redelijke veronderstellingen zijn gebaseerd, kan er geen waarborg worden gegeven dat die toekomstverwachtingen zullen worden vervuld. Bij elke toekomstgerichte verklaring van deze aard moet ermee rekening gehouden worden dat de feitelijke gebeurtenissen en resultaten aanzienlijk kunnen verschillen van deze voorspellingen ten gevolge van onder andere politieke, economische of wettelijke veranderingen in de markten waarin Porthus actief is, ontwikkelingen op het vlak van de concurrentie of risico's die inherent zijn aan het bedrijfsplan.

### Over Porthus

Porthus (Alternext: ALPTH) is een toonaangevende leverancier van Global Trade Management-oplossingen, waarmee organisaties complexe bedrijfsprocessen doorheen de supply chain kunnen beheren. Het bedrijf gebruikt innoverende technologieën zodat klanten met behulp van het netwerkplatform van Porthus met meerdere commerciële partners kunnen communiceren en zakendoen. Porthus ontwikkelt, host en beheert softwaretoepassingen op dit centrale multi-enterprise platform. Het bedrijf levert zijn Global Trade Management-oplossingen aan meer dan 1.000 ondernemingen in heel Europa en daarbuiten. Meer informatie en recent nieuws vindt u op [www.porthus.com](http://www.porthus.com).

### Contactgegevens van Porthus

Ina Suffeleers  
Corporate Communications &  
Investor Relations Manager

Tel.:        +32 (0)3 800 06 30  
Gsm:        +32 (0)495 59 02 32  
E-mail:    [ina.suffeleers@porthus.com](mailto:ina.suffeleers@porthus.com)