

Financieel Rapport

PORTHUS HALFJAARRESULTATEN 2008

PORTHUS MELDT STERK VERHOOGDE RENTABILITEIT EN AANHOUDENDE GROEI VAN DE OPBRENGSTEN In 2008 zal Porthus zich concentreren op internationale groei.

Lier, België – 11 februari 2008 – 7:00 AM CET – Porthus (Alternext: ALPTH), een toonaangevende leverancier van OnDemand IT Solutions, maakte vandaag zijn resultaten bekend over de eerste zes maanden eindigend op 31 december 2007.

Tijdens de eerste zes maanden van het boekjaar 2008, boekte Porthus geconsolideerde netto-opbrengsten¹ van € 9.080K, wat overeenstemt met een stijging van 40% tegenover 2007². De totale opbrengsten bedroegen € 9.802K.

De EBITA³ steeg tot € 698K tegenover € 173K tijdens dezelfde periode het jaar voordien. De EBITDA voor de eerste helft van het boekjaar 2008 bedroeg € 1.449K, goed voor een stijging met 200%.

Porthus realiseerde voor de eerste zes maanden een nettoresultaat van € 632K tegenover € 105K tijdens dezelfde periode het jaar voordien.

De verworven activiteiten van Seagha begonnen vanaf 18 oktober 2007 tot de halfjaarresultaten van Porthus bij te dragen.

Financiële hoogtepunten tijdens het eerste halfjaar van 2008

| |
|--|
| Groei netto-opbrengst met 40% |
| Recurrente opbrengsten stegen met 58% |
| EBITDA ging van € 481K naar € 1.449K |
| Nettoresultaat steeg van € 105K tot € 632K |

Operationele resultaten

Tijdens de eerste zes maanden van het boekjaar 2008 kende Porthus een duurzame sterke groei en behaalde het bedrijf totale geconsolideerde opbrengsten van € 9.802K. De netto-opbrengsten voor 1H08 stegen met 40% tot € 9.080K tegenover € 6.501K het jaar voordien.

Uitsplitsing van de opbrengsten per service lijn:

| € '000 | 1H08 - IFRS afgesloten op 31/12/07 | 1H07 - IFRS afgesloten op 31/12/06 | Variantie |
|---|--|--|----------------|
| Opbrengst | 9.802 | 8.503 | 15,28 % |
| Netto-opbrengst ⁴ | 9.080 | 6.501 | 39,67 % |
| Totaal Solutions | 5.219 | 3.279 | 59,16 % |
| Managed Services | 4.649 | 2.975 | 56,27 % |
| Software | 570 | 304 | 87,50 % |
| Totaal Professional Services | 3.790 | 3.115 | 21,67 % |
| Doorverkoop en andere (na aftrek van kosten) | 71 | 107 | -33,64 % |
| Recurrente opbrengsten⁵ | 4.933 | 3.120 | 58,1 % |

¹ Netto-opbrengst omvat de opbrengst uit doorverkoop, na aftrek van kosten.

² Alle vergelijkingen in dit rapport werden gemaakt ten opzichte van de halfjaarresultaten van het boekjaar van Porthus dat op 31 december 2006 werd afgesloten.

³ EBITA: winst vóór rente en belastingen en afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klanten- en productportefeuille erkend als gevolg van overnames.

⁴ Netto-opbrengst omvat de opbrengst uit doorverkoop, na aftrek van kosten.

⁵ Recurrente opbrengsten bevatten Managed Services en de bijdrage uit onderhoud van softwarelicenties.

Financieel Rapport

PORTHUS HALFJAARRESULTATEN 2008

De service lijn Solutions kende een sterke groei. Solutions bestaat uit de kernactiviteiten Managed Services en Software van Porthus. Solutions zorgde voor een groei van bijna 60% in vergelijking met het jaar voordien. De opbrengsten uit Professional Services stegen met 22% tot € 3.790K tegenover € 3.115K tijdens de eerste zes maanden van het boekjaar 2007.

Porthus streeft naar het afsluiten van lange-termijn contracten met klanten en biedt zijn diensten aan op basis van een tarief per aantal transacties of gebruikers ('OnDemand model'). Deze aanpak vormt een stevige fundering voor een businessmodel dat gebaseerd is op recurrente opbrengsten. De recurrente opbrengsten stegen met 58%, van € 3.120K tot € 4.933K.

| € '000 | 1H08 - IFRS afgesloten op 31/12/07 | 1H07 - IFRS afgesloten op 31/12/06 | Variantie |
|--|--|--|-----------------|
| Netto-opbrengst | 9.080 | 6.501 | 39,67 % |
| Netto-kostprijs van de verkopen ⁶ | 5.670 | 4.335 | 30,80 % |
| Brutowinst | 3.410 | 2.166 | 57,43 % |
| <i>Brutowinstmarge</i> | <i>37,6%</i> | <i>33,3%</i> | |
| Algemene & Administratieve kosten ⁷ | 1.393 | 1.090 | 27,80 % |
| <i>A&A marge</i> | <i>15,3%</i> | <i>16,8%</i> | |
| Verkoopkosten | 799 | 646 | 23,68 % |
| <i>Verkoopkosten marge</i> | <i>8,8%</i> | <i>9,9%</i> | |
| Onderzoeks- & Ontwikkelingskosten | 520 | 257 | 102,33 % |
| <i>O&O marge</i> | <i>5,7%</i> | <i>4,0%</i> | |
| EBITA | 698 | 173 | 303,47 % |
| <i>EBITA marge</i> | <i>7,7%</i> | <i>2,7%</i> | |
| EBITDA | 1.449 | 481 | 201,25 % |
| <i>EBITDA marge</i> | <i>16,0%</i> | <i>7,4%</i> | |
| EPS (niet verwaterd in €) | 0,28 | 0,06 | |

Een duurzame groei van de Solutions-activiteiten resulteerde in een sterke toename van de brutowinst die met 57% steeg. De brutowinstmarge verhoogde aanzienlijk van 33,3% tot 37,6%.

De hogere kosten voor Algemene & Administratieve diensten zijn vooral toe te schrijven aan de groei van het bedrijf. Porthus bleef de bedrijfsuitgaven verder beheersen; de gecombineerde A&A- en verkoopkosten daalden van 26,7% van de netto-opbrengst in 2007 tot 24,1% in de eerste zes maanden van 2008.

De stijging van de uitgaven voor Onderzoek & Ontwikkeling kan worden toegeschreven aan blijvende O&O-investeringen in de supply chain-oplossingen van Porthus en in de Porthus.net infrastructuur.

De EBITA steeg aanzienlijk tot € 698K tegenover € 173K het jaar voordien. De EBITDA bedroeg € 1.449K, wat een stijging betekent met meer dan 200%. De EBITDA-marge kwam uit op 16%, een belangrijke verbetering tegenover de 7,4% tijdens dezelfde periode een jaar eerder.

⁶ De kostprijs van de verkoop zoals gepubliceerd in de jaarrekeningen, verminderd met de kostprijs van de omzet van de doorverkoopactiviteiten.

⁷ Exclusief de afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klanten- en productportefeuille erkend als gevolg van overnames.

Financieel Rapport

PORTHUS HALFJAARRESULTATEN 2008

Liquiditeit

De totale liquide middelen van Porthus bedroegen € 4.777K op 31 december 2007.

Human Resources

Op 31 december 2007 bood Porthus werk aan 167 voltijdse equivalenten (met inbegrip van tijdelijk personeel) tegenover 115 FTE's op 31/12/06. 20% van deze werknemers werkt buiten België, in Slowakije en in Nederland.

Commerciële hoogtepunten in het eerste halfjaar van 2008

- Porthus rondde de acquisitie van de Seagha-activiteiten af.
Porthus kondigde aan dat het bedrijf een overeenkomst gesloten heeft om de activiteiten van Seagha op het gebied van elektronische datatransmissie te verwerven tegen betaling op een cash-free basis van € 3.850 miljoen in cash. De acquisitie van Seagha brengt de strategie van Porthus om een directe stempel te drukken op de markt van de elektronische douane-oplossingen in een stroomversnelling. Na de acquisitie zal Porthus meer dan 80% van alle elektronische douaneformaliteiten die vandaag in België afgehandeld worden voor zijn rekening nemen. Porthus verwerft een vaste basis van bijna 500 klanten, waaronder heel wat grote internationale organisaties.
- De Lage Landen kiest voor de OnDemand B2B integratieoplossing van Porthus.
De Lage Landen (onderdeel van de Rabobank-groep) kiest voor de Porthus.net Trading Hub Managed Service om hun B2B IT-omgeving te integreren. Zo zullen hun klanten in Nederland en op andere locaties op een eenvoudige manier toegang krijgen tot het systeem en kunnen communiceren. De komende drie jaar zullen 1.200 klanten van De Lage Landen op het Porthus.net B2B-platform worden aangesloten.
- Porthus leverde zijn oplossing voor nummeroverdraagbaarheid in Roemenië.
Een consortium onder leiding van UTI Systems waarvan ook Porthus en Microsoft deel uitmaken, kreeg een contract toegekend door de National Regulatory Authority for Communications and Information Technology (ANRCTI) in Roemenië voor de implementatie van een centraal databasesysteem voor nummeroverdraagbaarheid. Het doel van het project dat aan het consortium is toegekend, bestaat erin om alle nodige software en hardware te voorzien voor het opzetten en operationeel brengen van een informatiesysteem dat de invoering en het beheer van nummeroverdraagbaarheid in Roemenië ondersteunt.
- De aandelen van Porthus verhuisden op 10 december naar de continumarkt.
Porthus wil een liquide handel creëren en behouden in zijn aandelen en heeft er daarom voor gekozen zijn aandelen van de single fixingmarkt naar de continumarkt te verhuizen. Hiervoor heeft Porthus besloten KBC Securities aan te stellen als liquiditeitsverschaffer.
- Porthus kondigde een strategie aan voor zijn supply chain-oplossingen.
Porthus kondigde zijn strategie aan voor end-to-end supply chain-processen om aan communicatie- en transactiebehoeften te voldoen. De nieuwe supply chain-oplossingen combineren het huidige aanbod van Porthus met de producten en deskundige diensten die onlangs van Seagha cvba werden overgenomen. De Porthus-oplossingen bieden een beter inzicht en nemen de specifieke struikelblokken weg waarmee bedrijven geconfronteerd worden in een supply chain die almaar meer door de vraag wordt aangedreven.

Groeistrategie & Vooruitzichten

Porthus zal zich blijven concentreren op zijn kernactiviteiten en zijn oplossingen voor de supply chain en media & communicatie.

Financieel Rapport

PORTHUS HALFJAARRESULTATEN 2008

Sinds de officiële lancering van PLDA (PaperLess Douane en Accijnzen) in België op 4 februari 2008 moeten alle douaneagenten die goederen willen importeren of exporteren in of uit België hun elektronische douaneformaliteiten via PLDA afhandelen. Het vorige systeem SADBEL zal volledig verdwijnen. Tijdens de eerste zes maanden van het boekjaar 2008 zijn de systemen van meer dan 50 klanten van Porthus operationeel gegaan en momenteel handelen zij hun douaneformaliteiten af via PLDA. Sinds midden januari zijn steeds meer klanten gevolgd. Porthus.net Customs blijft het hoofdproduct van de supply chain-oplossingen van Porthus. Een nieuwe release van het Porthus.net Customs-product wordt verwacht tegen eind april 2008.

De groeistrategie van Porthus steunt op drie pijlers:

1. de lange-termijn relaties met de klanten onderhouden en versterken omdat ze de duurzame groei van de recurrente opbrengsten uit Solutions zullen ondersteunen.
2. de Benelux markt verder ontwikkelen omdat het een belangrijke markt is voor de verwachte groei van Porthus in de supply chain-sector. De Benelux markt is de vierde handelsregio ter wereld⁸ en huisvest 1.500 Europese distributiecentra, die samen goed zijn voor bijna 60% van alle distributiecentra in Europa⁹.
3. de internationale aanwezigheid versterken door in de internationale verkoopkantoren te investeren om de duurzame groei te ondersteunen en door strategische acquisities te doen om de groei en synergieën te versnellen.

Op basis van de prestaties in het eerste halfjaar en de vooruitzichten voor de rest van het boekjaar 2008, meent Porthus zijn eerder uitgesproken verwachtingen voor het jaar te kunnen halen en wellicht te overtreffen. De netto-opbrengsten voor het boekjaar 2008 werden geschat tussen € 19 miljoen en € 21 miljoen en de EBITDA op minstens € 2.500K.

Porthus zal midden mei in een trading update meer gedetailleerde vooruitzichten geven voor het volledige jaar.

"Ons eerste halfjaar werd gekenmerkt door de strategische acquisitie van de activiteiten van Seagha. De integratie was een succes en de synergieën die we realiseerden in de supply chain-sector beginnen vruchten af te werpen. Onze sterk verhoogde rentabiliteit bewijst dat ons businessmodel dat gebaseerd is op recurrente opbrengsten uit Solutions een stevige en schaalbare basis vormt voor duurzame winstverbetering." zegt Luc Burgelman, Chief Executive Officer van Porthus. "Voor de toekomst biedt onze gezonde balans ons de nodige financiële middelen om ons groeipad verder te zetten en onze internationale aanwezigheid nog te versterken. Een grotere rol spelen internationaal is onze prioriteit voor 2008."

**IFRS TUSSENTIJDSE FINANCIËLE RESULTATEN VINDT U OP
DE INVESTOR RELATIONS SECTIE VAN WWW.PORTHUS.COM/1H08**

Bijgevoegd:

Geconsolideerde resultatenrekening, balans en kasstroomtabel van Porthus over het eerste halfjaar van 2008.

⁸ Bron: Import & Export in \$, WTO, 2005
⁹ Bron: HIDC, VIL 2003-2005

Financieel Rapport

PORTHUS HALFJAARRESULTATEN 2008

Verslag van de commissaris

Verslag gericht tot de Raad van Bestuur over de geconsolideerde tussentijdse financiële resultaten van Porthus NV voor de periode van zes maanden eindigend op 31 december 2007.

We hebben een nazicht uitgevoerd van de geconsolideerde tussentijdse financiële resultaten, met een balanstotaal van K€ 20.065 en een nettowinst van K€ 632 voor de periode van zes maanden eindigend op 31 december 2007, die tot de verantwoordelijkheid behoren van de bestuurders en door hen zijn goedgekeurd.

De opstelling van de geconsolideerde tussentijdse jaarrekeningen en de beoordeling van de informatie die dient te worden opgenomen in de geconsolideerde tussentijdse jaarrekeningen behoren tot de verantwoordelijkheid van de Raad van Bestuur. Deze verantwoordelijkheid behelst onder meer: het concept, de uitvoering en de opvolging van een interne controle met het oog op een eerlijke samenstelling en presentatie van de geconsolideerde tussentijdse jaarrekening, en wel zo dat die geen belangrijke onjuistheden bevat, onverschillig of deze nu het resultaat zijn van fraude of van vergissingen; verder de keuze en toepassing van aangepaste evaluatieregels voor financiële rapportering en de bepaling van redelijke boekhoudkundige inschattingen die rekening houden met de omstandigheden. Onze taak bestaat erin onze mening te geven over deze rekening op basis van onze controle.

Ons nazicht werd uitgevoerd overeenkomstig de aanbevelingen van het "Instituut der Bedrijfsrevisoren" in verband met het beperkt nazicht. Het nazicht bestond voornamelijk uit het toepassen van analytische procedures op de onderhavige financiële gegevens, het evalueren van de consistente toepassing van de boekhoudkundige regels en het opvragen van informatie bij het management dat verantwoordelijk is voor financiële en boekhoudkundige aangelegenheden. Het was dan ook minder diepgaand dan een auditcontrole uitgevoerd overeenkomstig de normen inzake auditing van geconsolideerde jaarrekeningen van het "Instituut der Bedrijfsrevisoren" en bijgevolg geven wij geen auditverklaring af over de geconsolideerde tussentijdse jaarrekeningen.

Op basis van ons nazicht:

- zijn wij van mening dat de geconsolideerde tussentijdse jaarrekeningen opgesteld werden overeenkomstig de Internationale Financiële Rapporteringsstandaarden zoals van toepassing in de EU en voldoen aan de regels zoals toegepast door Porthus N.V.; en
- zijn er geen gegevens aan het licht gekomen die aanleiding zouden geven tot belangrijke aanpassingen aan de geconsolideerde tussentijdse jaarrekeningen van 31 december 2007 van Porthus N.V.

Antwerpen, 7 februari 2008
BDO Atrio Réviseurs d'Entreprises Soc. Civ. SCRL
Commissaris
vertegenwoordigd door
Koen De Brabander,
Bedrijfsrevisor

Lieven Van Brussel,
Bedrijfsrevisor

Speciale opmerking

Dit persbericht bevat toekomstgerichte verklaringen, die risico's en onzekerheden inhouden. Hoewel de onderneming meent dat haar verwachtingen die in deze toekomstgerichte verklaringen worden weergegeven, op redelijke veronderstellingen zijn gebaseerd, kan er geen waarborg worden gegeven dat die toekomstverwachtingen zullen worden vervuld. Iedere toekomstgerichte verklaring van deze aard moet worden beschouwd rekening houdend met de mogelijkheid dat de feitelijke gebeurtenissen of resultaten aanzienlijk kunnen verschillen van deze voorspellingen ten gevolge van onder meer politieke, economische of wettelijke veranderingen op de markten waar Porthus actief is, ontwikkelingen op het vlak van de concurrentie of risico's die inherent zijn aan het bedrijfsplan van de onderneming.

Over Porthus

Porthus (Alternext: ALPTH) is een toonaangevende leverancier van OnDemand IT-oplossingen, waarmee organisaties complexe bedrijfsprocessen over de bedrijfsgrenzen heen kunnen beheren. Porthus biedt haar klanten met behulp van innoverende technologieën en oplossingen de kans om op een betrouwbare, rendabele en beveiligde manier in wisselwerking te staan en zaken te doen met meerdere commerciële partners. Porthus ontwikkelt, host en beheert softwaretoepassingen op een centraal platform: Porthus.net. Het gebruik van deze toepassingen wordt 'OnDemand' aan de klanten aangeboden. Hierbij heeft de klant 24 uur per dag en 7 dagen per week via het internet toegang tot de diensten. Hij betaalt een vergoeding per transactie of een maandelijks bedrag per gebruiker. Porthus biedt Professional Services, Managed Services en software-oplossingen in heel specifieke markten waar het bedrijf intussen een grote kennis en ervaring heeft verworven. Porthus levert haar B2B OnDemand-oplossingen intussen al aan meer dan 500 ondernemingen in heel Europa en daarbuiten. Meer informatie en recent nieuws vindt u op www.porthus.com.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met

Ina Suffeleers
Corporate Communications & Investor Relations Manager
Gsm: +32 (0)495 59 02 32
E-mail: ina.suffeleers@porthus.com