

Financieel Rapport

Gereguleerde Informatie

RESULTATEN EERSTE HALFJAAR IN LIJN MET VERWACHTINGEN PORTHUS HANDHAFT GROEI IN BOEKJAAR 2009

Lier, België – 16 februari 2009 – 07:00 AM CET – Porthus (Alternext: ALPTH), een toonaangevende leverancier van OnDemand IT oplossingen maakt vandaag haar resultaten bekend voor het eerste semester eindigend op 31 december 2008.

Tijdens de eerste zes maanden van het boekjaar behaalde Porthus geconsolideerde netto-opbrengsten¹ van € 10.625K, vergeleken met € 9.080K tijdens dezelfde periode vorig jaar². De kernactiviteit Solutions steeg tot € 6.470K; een stijging van 24% in vergelijking met 2008. De brutowinstmarge steeg verder van 37,6% tot 42,2%, voornamelijk dankzij de hogere bijdrage van de Solutions activiteit. De EBITA³ steeg met 20% tot € 840K, vergeleken met € 698K in dezelfde periode in vorig boekjaar. De EBITDA⁴ bleef stabiel in vergelijking met vorig jaar en bedroeg € 1.462K.

Het nettoresultaat werd beïnvloed door hogere afschrijvingen op klant- en productportefeuilles die verband houden met overnames en door een (non-cash) belastingskost van € 237K. Het nettoresultaat bedroeg € 405K, vergeleken met € 632K tijdens dezelfde periode vorig jaar.

Voor het volledige boekjaar verwacht Porthus haar groeipad te kunnen aanhouden, ondanks de uitzonderlijke economische omstandigheden. Porthus heeft een gezonde balans en een sterke netto cashpositie. De onderneming vertrouwt erop dat de sterke balans Porthus zal ondersteunen bij het realiseren van verdere de groei in het huidige onstabiele economische klimaat.

Hoogtepunten eerste halfjaar

Solutions activiteit gestegen met 24%
Brutowinstmarge gestegen van 37,6% tot 42,2%
EBITA gestegen met 20% tot € 840K
Nettoresultaat bedraagt € 405K vergeleken met € 632K in 1H08

Operationele resultaten

Tijdens de eerste zes maanden van boekjaar 2009 realiseerde Porthus totale opbrengsten van € 11.053K, inclusief een bijdrage van de overgenomen Dataficiency-activiteiten, geconsolideerd voor de 6 maanden vanaf juli 2008. De netto-opbrengsten bedroegen € 10.625K; een toename van 17% ten opzichte van vorig jaar. Uitsplitsing van de opbrengsten per servicelijn:

€ '000	1H09 - IFRS Afgesloten op 31/12/08	1H08 - IFRS Afgesloten op 31/12/07	Vershil
Opbrengst	11.053	9.802	12,8 %
Netto-opbrengst	10.625	9.080	17,0 %
Totaal Solutions	6.470	5.219	24,0 %
Managed Services	4.988	4.649	7,3 %
Software	1.482	570	160,0 %
Totaal Professional Services	4.067	3.790	7,3 %
Doorverkoop en andere (na aftrek van kosten)	88	71	23,9 %

1 Netto-opbrengst omvat de opbrengst uit doorverkoop, na aftrek van kosten.

2 Alle vergelijkingen in dit rapport werden gemaakt ten opzichte van de resultaten van het eerste half jaar van Porthus dat op 31 december 2007 werd afgesloten.

3 EBITA: winst vóór rente en belastingen en afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klanten- en productportefeuille erkend als gevolg van bedrijfscombinaties.

4 EBITDA: winst vóór rente, belastingen, afschrijvingen en waardeverminderingen.

Financieel Rapport

Gereguleerde Informatie

Recurrente opbrengsten ⁵	5.665	4.933	14,8 %
--	--------------	--------------	---------------

Porthus behield een sterke groei in haar kernactiviteit Solutions, bestaande uit Software en Managed Services. Ten opzichte van 2008 stegen de opbrengsten van Solutions van € 5.219K naar € 6.470K.

De opbrengsten uit Professional Services bedroegen € 4.067K tijdens het eerste semester van 2009, een stijging van 7 % ten opzichte van 2008.

Dankzij de OnDemand-oplossingen heeft Porthus een aanzienlijke basis van recurrente opbrengsten opgebouwd. Tijdens de eerste zes maanden van boekjaar 2009 stegen de recurrente opbrengsten met 15 %.

€ '000	1H09 - IFRS	1H08 - IFRS	Vershil
	Afgesloten op 31/12/08	Afgesloten op 31/12/07	
Netto-opbrengst	10.625	9.080	17,0 %
Netto-kost van de verkopen ⁶	6.138	5.670	8,3 %
Brutowinst	4.487	3.410	31,6 %
Brutowinstmarge	42,2%	37,6%	
Algemene & Administratieve kosten ⁷	1.753	1.393	25,8 %
	16,5%	15,3%	
Verkoopkosten	1.004	799	25,7 %
	9,4%	8,8%	
Onderzoek en Ontwikkeling	890	520	71,2 %
	8,4%	5,7%	
EBITA	840	698	20,3 %
EBITA-marge	7,9%	7,7%	
EBITDA	1.462	1.449	1,0 %
EBITDA-marge	13,8%	16,0%	
Winst per aandeel (niet verwaterd - in €)	0,17	0,28	

Vergeleken met dezelfde periode vorig jaar steeg de brutowinst met 31 %, tot een bedrag van € 4.487. Voornamelijk dankzij de hogere opbrengsten van de Solutions steeg de brutowinstmarge verder van 37,6 % tot 42,2 %.

De algemene & administratieve kosten stegen van € 1.393K naar € 1.753K. Deze stijging staat in verband met de consolidatie van de verworven Dataficiency-activiteiten en enkele uitzonderlijke kosten, zoals de afschrijving op uitstaande handelsvorderingen. Extra investeringen in verkoopcapaciteit hebben een invloed gehad op de verkoopkosten die een stijging van 26 % optekenen. De gecombineerde kosten van A&A en de verkoopkosten tonen een lichte stijging ten opzichte van vorig jaar: van 24,1 % naar 25,9%.

⁵ De recurrente opbrengsten bevatten Managed Services en de bijdrage uit onderhoud van softwarelicenties.

⁶ De kostprijs van de verkoop zoals gepubliceerd in de jaarrekeningen, verminderd met de kostprijs van de omzet van de doorverkoopactiviteiten.

⁷ Exclusief de afschrijving van het immaterieel actief dat wordt gevormd door de klanten- en productportefeuille erkend als gevolg van bedrijfscombinaties.

Financieel Rapport

Gereguleerde Informatie

In het licht van Porthus' strategie om het OnDemand-productaanbod uit te breiden en te verbeteren, investeerde het bedrijf verder in Onderzoek en Ontwikkeling. De O&O-investeringen stegen van € 520K naar € 890K.

De EBITA evolueerde van € 698K naar € 840K wat een verbetering inhoudt van 20% ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar.

Het nettoresultaat bedroeg € 405K ten opzichte van € 632K vorig jaar. Deze daling kan worden toegeschreven aan een aantal oorzaken:

- hogere afschrijvingen van de immateriële activa (klantenlijst en productportefeuille) met betrekking tot de aankoop van Tie Belgium, Seagha en Dataficiency;
- de erkenning van een (non-cash) belastingskost van € 237K;
- een zwakkere resultaatbijdrage door Desk Solutions NV.

Vergeleken met 2008 bleef de EBITDA stabiel op € 1.462K. De EBITDA evolueerde niet wegens lagere waardeverminderingen ten opzichte van dezelfde periode van het voorgaande jaar.

Balans

Op het einde van het eerste semester vertoont Porthus een gezonde balans. De totale hoeveelheid cash beschikbaar voor Porthus op 31 december 2008 bedroeg € 4.221K.

Tijdens het eerste semester van 2009 bleef Porthus haar schuldpositie afbouwen tot € 1.135K. Bovendien verbeterde Porthus haar solvabiliteitsratio van 56 % op 30/06/2008 naar 63 %.

Operationele hoogtepunten

De belangrijkste mijlpalen van het eerste semester waren de volgende:

- Porthus rondt de aankoop van Dataficiency Software & Advies BV in Nederland af. Dataficiency is een belangrijke speler op de Nederlandse markt van expeditie- en douanesoftware en beschikt over een ruime expertise in dit domein. Dankzij deze acquisitie zal Porthus vastere voet op de Nederlandse markt.
- NetSourcing selecteert Porthus voor de implementatie van Microsoft Connected Services Framework. De oplossing laat NetSourcing toe om in te spelen op de sterk groeiende Software as a Service (SaaS) trend en om het aanbod van NetSourcing aan te vullen met value-added services.
- Porthus lanceert de release van Porthus.net Customs v4.0. Deze "Next Generation" elektronische douaneoplossing werd ontwikkeld als een framework om een goed gestructureerde en modulaire oplossing te kunnen ondersteunen. Porthus.net Customs biedt een oplossing voor compliance met de EU-regelgeving, die bepaalt dat douaneformaliteiten vanaf juli 2009 elektronisch moeten worden afgehandeld. Bedrijven zullen de EU-richtlijnen inzake elektronische douane-aangiften kunnen toepassen en naleven.

Vooruitzichten boekjaar 2009 (eindigend op 30 juni 2009)

De huidige economische onzekerheid biedt weinig visibiliteit en laat derhalve niet toe om betrouwbare en gedetailleerde kwantitatieve voorspellingen te doen. Ondanks de aanzienlijke economische uitdagingen, gelooft het bedrijf dat de resultaten voor het hele jaar binnen de vorige verwachtingen zullen vallen.

'Tijdens het eerste semester hebben we een goede vooruitgang geboekt, waardoor de uitstekende groei en de sterke EBITA-verbetering volledig in lijn met onze verwachtingen uitkwamen. Deze resultaten bewijzen opnieuw de sterktes van ons business model en het succes van onze groeistrategie', zegt Luc Burgelman, Chief Executive Office van Porthus. Voor de rest van 2009, plannen we om verder te bouwen om onze groei van vorig jaar door onze strategie te implementeren, ons te concentreren op stijgende opbrengsten, marges en winst. Porthus heeft een gezonde balans, onze schuldpositie werd verder afgebouwd en we kunnen vertrouwen op een sterke basis van recurrente opbrengsten. Dit alles zal ons ondersteunen om verdere groei te realiseren.'

Financieel Rapport

Gereguleerde Informatie

De tussentijdse financiële verslagen van IFRS zijn beschikbaar in het Investor Relations-hoofdstuk op www.porthus.com/investors

Bijgevoegd:

De geconsolideerde resultatenrekening, balans en het kasstroomoverzicht voor het eerste semester van 2009 van Porthus.

Verslag van de Commissaris

De commissaris van Porthus NV, BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA, heeft zijn beperkt nazicht over het IFRS geconsolideerd tussentijds financieel verslag op 31 december 2008, bijgevoegd in het persbericht, substantieel afgerond.

De commissaris heeft bevestigd dat in zijn beperkt nazicht geen materiële aanpassingen werden vastgesteld, die zouden moeten aangebracht worden in de financiële informatie en de commentaar door het management in het persbericht met betrekking tot het IFRS geconsolideerd tussentijds financieel verslag op 31 december 2008 van Porthus NV.

De commissaris is tevens van oordeel dat met betrekking tot het bovenvermeld IFRS geconsolideerd tussentijds financieel verslag er geen materiële informatie ontbreekt in het persbericht.

BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA (B023)

Commissaris

vertegenwoordigd door

Koen De Brabander

Lieven Van Brussel

Speciale opmerking

Dit persbericht bevat toekomstgerichte verklaringen, die risico's en onzekerheden inhouden. Hoewel de onderneming meent dat haar verwachtingen die in deze toekomstgerichte verklaringen worden weergegeven, op redelijke veronderstellingen zijn gebaseerd, kan er geen waarborg worden gegeven dat die toekomstverwachtingen zullen worden vervuld. Iedere toekomstgerichte verklaring van deze aard moet worden beschouwd rekening houdend met de mogelijkheid dat de feitelijke gebeurtenissen of resultaten aanzienlijk kunnen verschillen van deze voorspellingen ten gevolge van onder meer politieke, economische of wettelijke veranderingen op de markten waar Porthus actief is, ontwikkelingen op het vlak van de concurrentie of risico's die inherent zijn aan het bedrijfsplan van de onderneming.

Over Porthus

Porthus (Alternext: ALPTH) is een toonaangevende leverancier van OnDemand IT-oplossingen, waarmee organisaties complexe bedrijfsprocessen over de bedrijfsgrenzen heen kunnen beheren. Porthus biedt haar klanten met behulp van innoverende technologieën en oplossingen de kans om op een betrouwbare, rendabele en veilige manier in wisselwerking te staan en zaken te doen met meerdere commerciële partners. Porthus ontwikkelt, host en beheert softwaretoepassingen op een centraal platform: Porthus.net. Het gebruik van deze toepassingen wordt 'OnDemand' aan de klanten aangeboden. Hierbij heeft de klant 24 uur per dag en 7 dagen per week via het internet toegang tot de diensten. De klant betaalt een vergoeding per transactie of een maandelijks bedrag per gebruiker. Porthus biedt Professional Services, Managed Services en software-oplossingen aan in heel specifieke markten waarin het bedrijf intussen een grote kennis en ervaring heeft verworven. Porthus levert haar B2B OnDemand-oplossingen intussen al aan meer dan 1.000 ondernemingen in heel Europa en daarbuiten. Meer informatie en recent nieuws vindt u op www.porthus.com.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met

Ina Suffeleers

Corporate Communications & Investor Relations Manager

Gsm: +32 (0)495 59 02 32

E-mail: ina.suffeleers@porthus.com